



*Большинство компаний по страхованию жизни к началу июля обнародовали значения инвестиционного дохода, который им удалось заработать для своих клиентов по накопительному страхованию жизни в 2014 году. Результаты оказались неутешительны: ни один страховщик не смог перешагнуть даже уровня официального показателя годовой инфляции.*

Страховщики жизни любят повторять, что накопительное страхование – не инструмент извлечения дохода, а механизм защиты и гарантий. Независимые финансовые аналитики в ответ нередко говорят, что защиту целесообразнее организовать путем страхования от несчастного случая, а сэкономленные таким образом деньги положить в банк на депозит, который и будет обеспечивать их доходность и ликвидность (раньше предлагали еще вложиться в ПИФы, но те безмятежные времена давно прошли). Так или иначе, но проценты инвестиционного дохода, зарабатываемые страховщиками жизни, являются далеко не последним аргументом в пользу НСЖ в России.

Одна из ведущих на рынке страховых компаний в прошлые годы любила сравнивать свою заработанную доходность с двумя показателями: уровнем инфляции и средней ставкой по депозитам за соответствующий период. В минувшем году, однако, макроэкономическая ситуация сложилась таким образом, что, несмотря на отдельные инвестиционные успехи, ни одна компания не смогла соперничать с галопирующей инфляцией. Да и ставки по банковским депозитам к концу года поднялись до недоступных для страховщиков высот.

Так, уровень инфляции, рассчитанный на основе индексов потребительских цен, публикуемых Федеральной службой государственной статистики, в 2014 году составил 11,36% (в 2013-м – 6,45%, в 2012-м – 6,58%). Максимальная процентная ставка по вкладам в российских рублях десяти кредитных организаций, привлекающих наибольший объем депозитов физических лиц, по данным Банка России, в течение года лежала в пределах от 8,27% до 15,635% (в 2013-м – от 8,38% до 10,00%, в 2012-м – от 9,4% до 10,684%).

Посмотрим, чем ответили на вызов кризиса страховщики.

**Таблица. Динамика инвестиционного дохода по накопительному страхованию жизни в 2012–2014 годах**

2014

2013

2012

рубли

доллары

евро

рубли

доллары

евро

рубли

доллары

евро

АльфаСтрахование-Жизнь

7,50

5,20

5,20

8,50

6,00

3,50

—

—

—

МетЛайф

5,66

3,86

—

7,31

5,26

—

7,42

5,17

—

НСГ Страхование жизни

8,70

4,50

—

8,50

4,60

8,50

5,00

—

Открытие Страхование жизни

11,00

-

-

-

-

-

-

-

-

Ренессанс Жизнь

8,75

3,50

3,50

7,51

3,00

3,00

8,30

4,10

4,10

Росгосстрах-Жизнь

7,50

4,50

2,50

7,00

—

—

—

7,15

—

Русский Стандарт страхование

10,50

—

—

10,50

—

—

10,50

—

—

Сбербанк страхование жизни

8,83

3,02

—

7,80

3,50

—

—

—

—

Сив Лайф

8,00

4,50

3,50

8,00

5,30

4,60

9,00

6,00

5,00

Согласие-Вита

8,08

—

—

8,73

—

—

—

—

—

*Источник: «Википедия страхования»*

Как следует из приведенных данных, максимальную доходность по НСЖ – 11% – установила недавно вышедшая на этот рынок компания «Открытие Страхование жизни». На следующей строчке расположилась СК «Русский Стандарт страхование», волевым усилием третий год подряд удерживающая этот показатель на уровне 10,5%. На третьем месте – «Сбербанк страхование жизни», объявившее доходность 8,83%.

В целом результаты страховщиков жизни в 2014 году сравнимы с аналогичными показателями предыдущих годов, когда экономика была относительно предсказуемой. Но конъюнктура изменилась – и то, что было приемлемо раньше, сегодня выглядит довольно бледно. Ни одна компания не переиграла даже официальную росстатовскую инфляцию, не говоря уже о реальной. Повышение ключевой ставки в конце года подняло на астрономические высоты ставки по вкладам – деньги на год можно было положить под 25–30%.

Подробнее читайте в свежем выпуске журнала « [Страхование жизни](#) ».

Источник: [Википедия страхования](#) , 06.07.15