

По данным Новосибирскстата, с начала 2014 года в регионе выросла годовая стоимость полиса добровольного страхования жилья от стандартных рисков (на 23,8%), подешевели услуги добровольного страхования легковых автомобилей от стандартных рисков (на 10%). Представители компаний, входящих в топ-10 лидеров регионального страхового рынка, заявляют, что эти данные не отражают реальную ситуацию.

Добровольное страхование автомобилей – каско – является вторым по популярности и объемам страховых премий у россиян в целом и новосибирцев в частности (тарифы на самые популярные страховки ОСАГО регулируются государством – ред.). По данным Новосибирскстата, услуги добровольного страхования легковых автомобилей от стандартных рисков в регионе с начала года подешевели на 10%.

Опрошенные «РБК.Новосибирск» страховщики такой тенденции не наблюдают. «В нашем филиале, как и в регионе в целом, тарифы не понизились, наоборот – по новым клиентам средняя премия выросла на 16%, по пролонгациям – на 4%. Такая ситуация связана с ростом стоимости ремонтных работ ТС и запасных частей вследствие роста курса евро и доллара», – поясняет директор филиала ОСАО «РЕСО-Гарантия» в Новосибирске Евгений Козлов.

По его словам, даже после снижения курса рубля в нынешнем году стоимость ремонта не уменьшилась: продажи новых автомобилей падают и дилеры пытаются компенсировать доход от продаж новых ТС за счет стоимости ремонта.

Менеджер по маркетингу и рекламе Сибирского регионального центра ОАО «АльфаСтрахование» Роман Ухалов также заявляет, что на региональном рынке автострахования с начала текущего года произошло повышение тарифов. По его мнению, на ситуацию с тарифами автокаска оказали влияние два фактора: макроэкономическая ситуация и существующая судебная практика.

«Первых из них – валютные изменения – оказал относительно небольшое влияние. Вследствие снижения курса рубля в первой половине года повысилась номинальная стоимость запасных частей на автомобили иностранного производства. Также экономическая неопределенность заставила людей чаще заявлять случаи, на которые они ранее не обращали внимание. Прежде всего, мелкие царапины и т.п.», –

комментирует ситуацию собеседник «РБК.Новосибирск».

Второй фактор, по его словам, сугубо специфический для страховой отрасли. После ряда решений и разъяснений высших судебных органов была фактически отменена свобода договора. «На страховые компании обрушилась волна исков по случаям, которые не входили в страховое покрытие в рамках подписанных на тот момент с клиентом договоров. Активизировались «автоюристы», которые, пользуясь ситуацией, сняли «сливки» в ОСАГО и обратили свое внимание на каско», – поясняет Ухалов.

В «Ингосстрахе» отметили, что тарифы каско в компании планомерно растут из года в год, следуя рыночным тенденциям.

Несмотря на рост стоимости полиса каско, эксперты отметили, что по рынку произошло увеличение количества запросов на страхование. «Это определено поиском более низкой цены на полисы. Но при этом страховать население больше не стало», – констатирует Ухалов.

«Интерес клиентов растет, люди привыкли ездить под страховой защитой и не готовы отказываться от каско даже при таком повышении тарифов. Динамика сборов по физлицам – 117%, по юрлицам – 124%», – соглашается Евгений Козлов.

На втором месте по популярности из добровольных видов страхования в регионе находится ДМС. В ЗАО «Д2 Страхование» «РБК.Новосибирск» пояснили, что полис ДМС подорожал с начала года примерно на 8–10%. «Стоимость услуг страховщика зависит от изменения цен в прейскуранте лечебных учреждений: стоимость медицинских услуг в ЛПУ за 2014 год возросла в среднем на 8–10%, и, соответственно, на этот же объем растет стоимость полиса ДМС», – констатируют в ЗАО «Д2 Страхование».

«В связи с ростом цен на медицинские услуги со стороны ЛПУ и, как следствие, увеличением убыточности по договорам ДМС в 2014 г. мы вынуждены были повысить тарифы. Для новых договоров наших действующих клиентов это повышение составило 7–10%, для новых клиентов – 15–30%», – отмечает и Евгений Козлов.

«Несмотря на увеличение стоимости страхования, уровень пролонгации за 8 месяцев текущего года остался на достаточно высоком уровне – 90–95%. При этом динамика сборов страховых премий за указанный период относительно аналогичного периода 2013 г. в целом по ДМС составила 106%, а по полисам для физических лиц «Доктор РЕСО» – 122%», – добавляет он.

Эксперты компании «Д2 Страхование» также отмечают, что интерес к ДМС у клиентов не снижается и остается стабильным. «ДМС в Новосибирске традиционно идет через канал корпоративного страхования, когда договор заключается с работодателем. На сотрудниках это не отражается – денежные средства из заработной платы у них не удерживаются, за них платит работодатель. Руководству организации все равно выгодно страховать своих сотрудников, поскольку формирование соцпакета идет за счет отчисления государству: денежные средства в размере 6% от фонда з/п предприятие может использовать на ДМС, на эту величину уменьшается налог на прибыль», – уточнили «РБК.Новосибирск».

Страхование имущества – один из видов страхования, интерес к которому в регионе серьезно растет в последнее время. Повышение тарифов на этом сегменте, по оценкам Ухалова, в «АльфаСтраховании» было менее существенным, чем по данным Новосибирскстата (+23,8%). «Небольшое увеличение тарифов связано с участвовавшими стихийными бедствиями: разливы рек, лесные пожары, – в предыдущие годы», – отмечает он.

Размер страховых тарифов по добровольному страхованию жилья в филиале «РЕСО-Гарантии», по словам Евгения Козлова, не изменялся в течение нескольких лет. При этом по сравнению с 2013 годом сборы увеличились на 30%. «Фактический уровень убыточности за 8 месяцев 2014 года позволяет нам не повышать тарифы в дальнейшем», – уточняет он.

В «Ингосстрахе» заявили, что нижняя планка цен по полисам страхования недвижимости за последнее время вообще значительно опустилась. «Мы смогли снизить цену благодаря введению коробочных продуктов с невысокой стоимостью и базовым набором услуг, а также развитию онлайн-канала продаж полисов», – говорит директор филиала ОСАО «Ингосстрах» в Новосибирской области Дмитрий Шевченко.

Как отмечает Шевченко, статистические данные, опубликованные на днях Новосибирскстатом, отражают локальные тенденции, наиболее ярко проявляющиеся в Новосибирском регионе. В частности, демпинг ряда страховых компаний в рамках тендеров, сокращение числа страховщиков, работающих по программам страхования имущества в рознице, и т.д.

«Рассматриваемые цифры не вполне отражают реалии страхового рынка, поскольку зависят от методов статистических оценок и не могут учесть такие важные факторы, как, например, кризис автострахования и отрасли в целом, снижение объемов страхования в периоде текущего года и др.», – резюмирует эксперт.

Источник: [РБК](#) , 10.09.14

Автор: Данилова Ю.