

Российский союз автостраховщиков (РСА) распространил информацию, что его комитет расследует ситуацию с мошенничеством регионального брокера «Сибирские брокеры и консультанты» (СБК). В компании называют эти слова ложью и требуют доказательств.

⋮

Вчера РСА официально заявил, что страховой брокер «СБК» посылал в государственные надзорные органы и в сам союз «шаблонные» жалобы на страховые компании. В РСА считают, что СБК обижен на страховщиков, ранее разорвавших с ним договор, и поэтому делает попытки дискредитировать их. Также в РСА заявили, что против руководителя страхового брокера Олега Попова 3 февраля 2011 года было возбуждено уголовное дело по статье «Мошенничество в особо крупном размере». «Он осужден по обвинению в обмане партнерских страховых компаний, которым брокер не перечислял премии по заключенным договорам автострахования», – заявили в РСА.

В «Сибирских брокерах и консультантах» вчера информацию РСА восприняли с недоумением. Представитель ООО «СБК» Алексей Титовский пояснил РБК daily, что ООО «СБК», которое фигурировало в сообщении РСА, работает только на рынке добровольного страхования и не имеет отношения к ОСАГО – этим занимается другая организация в составе одноименной группы. Информацию же об уголовном деле г-н Титовский категорически опроверг, отметив, что никакого дела и вовсе нет. «Предлагаю запросить у РСА подтверждение по каждому пункту. За свои слова надо отвечать, – негодует Алексей Титовский. – Со стороны РСА идут действия, направленные на подрыв нашей деловой репутации, и они не подкреплены никакими доказательствами».

В РСА отказались предоставить РБК daily хоть одну жалобу от СБК или назвать хоть одного обиженного страховщика, сославшись на то, что это является закрытой информацией.

В страховой компании «Россия», которая работает с СБК, РБК daily сообщили, что «проблем с этим партнером у компании нет». В ВСК сказали, что работают с этим брокером не так много, поэтому проблем во взаимоотношениях с компанией нет. «Объем нашего сотрудничества – всего одна сделка в месяц по каско», – сказала

руководитель пресс-службы ВСК Светлана Шаипова.

В «Ренессанс Страховании» РБК daily пояснили: «У нас через СБК приходят единичные клиенты, мы не выдаем ему полисы – этот брокер только направляет к нам клиента, и если он пришел к нам в офис и купил полис, мы переводим комиссионное вознаграждение. Схема взаимодействия крайне неэффективная, зато надежная: никаких зависших бланков строгой отчетности, никакой дебиторки».

Источник: РБК daily, 18.08.11

Автор: Шарпаева Е.