

СК «Росгосстрах Жизнь» начала продажи программы накопительного страхования жизни «Про купон» для клиентов сегментов «Привилегия» и «Прайм» ВТБ. Программа сочетает регулярные гарантированные выплаты и объявляемую доходность, формируемую за счет инвестиционной деятельности портфеля ОФЗ, при этом сохраняя преимущества страхования жизни.

Продукт разработан в соответствии с поправками к законодательству, вступившими в силу 1 июля 2026 года, которые ввели два новых вида страхования жизни – с объявляемой доходностью и с расчетной доходностью. Они заменили инвестиционное страхование жизни, действовавшее до 1 января 2026 года.

По условиям программы клиент может получить в конце срока до 12,47%* с учетом гарантированной доходности. При досрочном расторжении договора и благоприятной рыночной конъюнктуре возможна выплата объявляемого дохода, размер которого зависит от результатов инвестиционной деятельности портфеля ОФЗ.

Итоговая доходность складывается из трех компонентов: гарантированных выплат каждые 6 месяцев (в апреле и октябре), объявляемого инвестиционного дохода «Росгосстрах Жизнь» и дополнительного бонуса до 2% при досрочном выходе в первый год.

«Клиенты все чаще ищут безопасные инструменты, способные защитить капитал и обеспечить предсказуемый доход. На этом фоне мы наблюдаем устойчиво высокий спрос на облигации федерального займа: ОФЗ позволяют зафиксировать привлекательную доходность при наивысшем кредитном качестве эмитента и сохранить ликвидность вложений. Программа страхования жизни “Про Купон” открывает доступ к этому тренду в удобном страховом формате, добавляя страховые преимущества», – рассказал Евгений Береснев, заместитель начальника управления продаж инвестиционных продуктов Private Banking и Привилегии ВТБ.

«Мы одними из первых на рынке страхования жизни предложили клиентам возможность оформить программу по новому законодательству. Она в полной мере отражает все нововведения: плавный переход от НСЖ, где выплаты гарантированы, к объявляемому доходу, который можно получить при досрочном выходе. Сейчас, когда люди стали все чаще выбирать продукты с гарантированным доходом, и при этом с хорошей

ликвидностью, это особенно актуально. Теперь у них есть инструмент, позволяющий диверсифицировать портфель и заработать на инвестициях в ОФЗ», – отметил директор по сберегательным продуктам СК «Росгосстрах Жизнь» Борис Борзунов.

Особый юридический статус договора страхования убережет клиентов от притязаний третьих лиц. Вложенные средства можно передать конкретному выгодоприобретателю, а в критических обстоятельствах компания произведет выплату без ожидания 6 месяцев вступления в наследство.

Оформить программу «Про купон» и узнать подробности о ней можно у персонального менеджера.

*Информация действительна на 5 августа 2026 г.

Википедия страхования, 05.08.2026 г.