С начала 2026 года россияне оформили 10,6 тыс. договоров страхования жизни с инвестиционной составляющей

За десять месяцев 2026 года клиенты СберСтрахования жизни вложили 66,4 млрд рублей в программы страхования жизни с инвестиционной составляющей — долевое страхование жизни (ДСЖ) и страхование жизни с расчётной доходностью (ИСЖ 2.0), оформив 10,6 тыс. договоров. Об этом в кулуарах первой страховой конференции Сбера «Страхование 2030. Технологии будущего» сообщил управляющий директор СберСтрахования жизни и СберИнвестиций Александр Тихомиров.

Объём премий по двум направлениям распределился практически поровну, несмотря на различия в условиях продуктов. Долевое страхование жизни (ДСЖ), которое позволяет самостоятельно выбирать инвестиционные фонды и сочетать вложения со страховой защитой, привлекло более 30,8 млрд рублей — клиенты заключили 10,4 тыс. договоров. В новый инструмент, запущенный только в июле этого года, — страхование жизни с расчётной доходностью (ИСЖ 2.0) — инвесторы направили 35,6 млрд рублей. Инструмент доступен только квалифицированным инвесторам и от 6 млн рублей.

Долевое страхование жизни

Наибольший объём премий в сегменте ДСЖ пришёлся на программу «Первый долевой» — 16 млрд рублей. Ещё 11,4 млрд рублей клиенты направили в программу «Пульс рынка», 3,6 млрд рублей в фонд «Сбалансированный».

Женщины и мужчины заключили примерно одинаковое количество договоров ДСЖ — 5,4 и 5 тыс. соответственно. Наиболее активно программы оформляли клиенты старше 55 лет: на них пришлось 55% всех договоров. При этом самая многочисленная возрастная группа — люди от 65 лет, которые заключили более 3 тыс. договоров.

Лидером по объёму премий стала Москва — 11,2 млрд рублей. Следом расположились Московская область (2,3 млрд рублей) и Санкт-Петербург (1,3 млрд рублей). В пятёрку также вошли Владимирская область (770 млн рублей) и Воронежская область (751 млн рублей).

Страхование жизни с расчётной доходностью

По программе страхования жизни с расчётной доходностью клиенты вложили 35,6 млрд рублей.

Мужчины заключили 62% договоров с совокупным объёмом премий 24,3 млрд рублей, женщины — 38% договоров на 11,3 млрд рублей. Наибольшая доля договоров пришлась на клиентов в возрасте 56–64 лет — 32%. Ещё 28% договоров заключили клиенты старше 65 лет.

По объёму премий лидирует Москва — 17,4 млрд рублей. На втором месте Санкт-Петербург (4,2 млрд рублей), на третьем — Московская область (3,5 млрд рублей). Далее следуют Рязанская область (1,8 млрд рублей) и Приморский край (1,1 млрд рублей).

Александр Тихомиров, Управляющий директор по инвестициям СберСтрахования жизни, эксперт СберИнвестиций: «Для нас важно, чтобы клиенты могли выбирать инвестиционные решения с учётом своих финансовых целей. Поэтому мы развиваем продукты со страховой защитой как для широкой аудитории, так и для квалифицированных инвесторов. ДСЖ позволяет начать инвестировать с небольшой суммы, а запущенное в июле ИСЖ 2.0 расширяет возможности для более опытных инвесторов. При этом мы продолжаем совершенствовать и сами продукты. Например, в этом году в ДСЖ появились стратегии с механизмом защиты первоначального взноса: при соблюдении условий договора клиент может вернуть 100% вложенных средств даже при снижении стоимости паёв. Мы продолжим развивать оба направления, предлагая клиентам больше возможностей для формирования капитала».

Википедия страхования, 17.11.2026 г.