

Сотрудники филиала «Росгосстраха» в Нижегородской области вместе с коллегами из Банка ВТБ организовали семинар «Механизмы адаптации агентств недвижимости в трудных условиях». Мероприятие собрало руководителей ведущих агентств недвижимости региона, риелторов и представителей застройщиков Нижегородской области.

Участники подробно обсудили вопросы использования цифровых инструментов для повышения эффективности работы риелторов, роль финансовых институтов в поддержке агентств недвижимости и стратегию взаимодействия с банками в сложной рыночной ситуации. Рассмотрели несколько примеров успешной адаптации игроков рынка недвижимости к изменившимся условиям в разных регионах России.

Выступая на семинаре, начальник отдела по работе с финансовыми институтами Нижегородского филиала «Росгосстраха» Евгений Захарченко презентовал компанию как одного из лидеров страхования имущественных рисков граждан, рассказал о возможностях цифрового канала продаж компании, озвучил сумму страховых выплат по договорам ипотечного страхования.

«Изменения на рынке недвижимости и ипотечного страхования диктуют новый подход к взаимодействию всех участников для выработки совместных действий и поиска инструментов в работе с ипотечными заемщиками, — говорит директор Нижегородского филиала «Росгосстраха» Сергей Москаленко. — На семинаре были рассмотрены механизмы адаптации агентств недвижимости к сложившимся условиям. По мнению представителей риелторского сообщества, сотрудничество со страховой компанией позволит им более эффективно взаимодействовать с покупателями жилья, что повышает лояльность клиентов, с одной стороны, и увеличивает объемы бизнеса для всех партнеров, с другой».

Википедия страхования