

В 2024 году количество клиентов СК «Росгосстрах Жизнь», которые решили сформировать капитал с высокой фиксированной ставкой на длительный срок – до 5 лет, выросло в 1,5 раза и уже составляет порядка 70 000. По нашим данным, женщины чаще, чем мужчины оформляют флагманскую программу сбережений страховщика «Стратегия на пять» или «Стань миллионером» (название зависит от партнера). Наиболее востребована она у жителей столичного региона, Санкт-Петербурга и Ленинградской области, а также Республики Татарстан.

Более половины клиентов – 54%, заключивших договор по этой программе в 2024 году, планируют за 5 лет накопить от 1 млн рублей и более. Причем число желающих стать миллионерами увеличилось за год в 2,4 раза. Средний ежегодный взнос составил порядка 180 тыс. рублей.

Анализ нашей клиентской базы показал, что сберегательное поведение женщин активнее, чем у мужчин: 59% против 41%, соответственно. При этом по сравнению с 2023 годом, доля сильного пола немного увеличилась – на 6%. Причем их средний годовой взнос вырос на 8%, тогда как у представительниц прекрасного пола он снизился на 17%.

Наиболее популярна программа накоплений СК «Росгосстрах Жизнь» у жителей Москвы и Московской области, ее оформили 16% клиентов, Санкт-Петербурга и Ленинградской области (7%), по 5% пришлось на Тюменскую область с ХМАО и ЯНАО и Республику Татарстан, по 3% — на Краснодарский край с Республикой Адыгея, Ростовскую и Свердловскую области, а также по 2,5% — на Ставропольский край с Карачаево-Черкесской Республикой, Самарскую и Новосибирскую области.

«Мы наблюдаем интересную тенденцию: молодежь в возрасте до 35 лет стала интенсивней делать накопления с помощью программ страхования жизни. За год темпы роста оформленных договоров по «Стратегии на пять»/ «Стань миллионером» у этой категории из всех возрастных групп (35-45 лет, 45-55 лет, 55-65 лет и более 65 лет) увеличились в 3 раза. Тогда как у клиентов 35-55 лет они выросли в 2 раза. На фоне

ожидаемого снижения ставок, у клиентов СК «Росгосстрах Жизнь» есть отличная возможность зафиксировать ее на высоком уровне в течение 5 лет. Это позволит не только приумножить капитал, но и достичь поставленной цели или осуществить мечту. Помимо получения гарантированного дохода, эта программа развивает полезную привычку – делать регулярные сбережения, чтобы быть в финансовой безопасности на случай непредвиденных ситуаций», – отметил директор по сберегательным продуктам СК «Росгосстрах Жизнь» Борис Борзунов.

Программа накоплений позволяет зафиксировать на 5 лет доход до 41% на каждый взнос. Например, при ежегодном взносе 150 тыс. рублей клиент получит более 1 миллиона рублей по истечении срока действия договора. Благодаря сервису «Налоговый вычет», включенному в программу, клиенты, чьи доходы облагаются НДФЛ, могут увеличить капитал до 33 тыс. рублей в год. Размер вычета зависит от дохода: 13% при заработке за год до 2,4 млн руб., 15% — до 5 млн руб., 18% — до 20 млн руб., 20% — до 50 млн руб. и 22% — от 50 млн руб. Максимальная сумма расходов, с которой можно получить налоговый вычет, — 150 000 руб.

Википедия страхования